



Olint

EDICIÓN ESPAÑOLA

Revista núm. 6 de Agromillora Catalana, S.A. - Noviembre 2002

Agroballabona

1ª plantación superintensiva de olivos en Andalucía

Máquinas para plantar

Últimas novedades

Koroneiki i-38

Ficha varietal

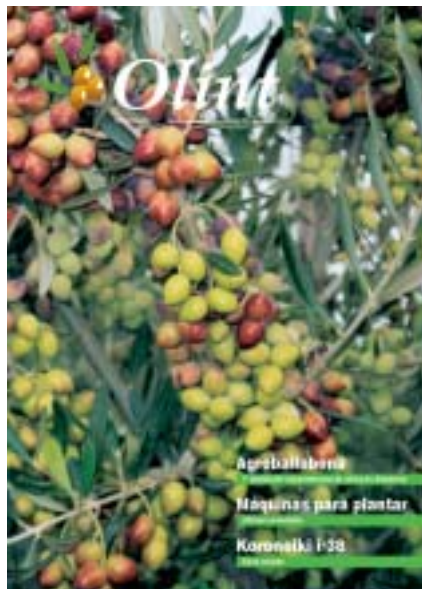


Foto portada: Detalle fructificación de la variedad Koroneiki en Sadira (Túnez).

Sumario

Editorial, pág. 5

El punto de inflexión.

Fincas, pág. 7

Entrevista al Sr. Pedro Soler, responsable de la finca Agrobollabona.

Cultivo, pág. 11

Más novedades en las máquinas para plantar olivos.

Sanidad vegetal, pág. 15

El programa de lucha contra la mosca del olivo en España.

Material vegetal, pág. 23

Ficha varietal de olivo «Koroneiki».

Opiniones del mundo, pág. 27

Gino Favagrossa, John Slaughter, Tim Wagenlaitner y John Gorman.

Maquinaria, pág. 29

New Holland SB65.

Máquina de cosechar automotriz polivalente de alto rendimiento.

Internacional Australia, pág. 33

Los principales olivicultores australianos se dan cita en la AOA Conference.

Internacional California, pág. 35

2º Field Day en la finca «California Olive Ranch».

Internacional Chile, pág. 39

Chile: empresa española destaca el gran potencial del sector olivarero nacional.

Aceites Olint, pág. 41

Algunas etiquetas de aceites procedentes de plantaciones superintensivas de olivo.

Noticias, pág. 42

El primer aceite de oliva virgen extra del clon «IRTA-i-18®» de la variedad Arbequina.



Revista de plantaciones
superintensivas de olivo

Dirección: Guillermo Romero Pla

E-mail: olint@olint.com

<http://www.olint.com>

Periodicidad semestral

Edición:



AGROMILLORA

Agromillora Catalana, S.A.

El Rebato, s/n

08739 T.M. Subirats

Barcelona - España

Tel. 93 891 21 05

Fax 93 818 39 99

E-mail: agromillora@agromillora.com

<http://www.agromillora.com>

Diseño, fotolitos e impresión:

Gràfiques Kerpe, SL

Pere El Gran, 16

08720 Vilafranca del Penedès

D. L. 14.068/2000

El punto de inflexión

El entusiasmo que las plantaciones superintensivas de olivos están despertando en Andalucía, va a suponer un punto de inflexión en el desarrollo de este tipo de cultivos. Prueba de ello son las impresionantes producciones que muchas de las plantaciones andaluzas están obteniendo en sus primeros años de vida. Por citar sólo un ejemplo, la finca El Llano de 15 hectáreas, ubicada en Sevilla, ha producido en su primera cosecha (2 años y 7 meses después de plantar) la nada despreciable cifra de 17.420 kg/Ha, todo un récord para una plantación de esta edad.



El «boom» está cerca, ya nadie niega que antes o después se producirá, y es que la dependencia de mano de obra, que es probablemente uno de los factores limitantes, hacen hoy por hoy muy caras y costosas las plantaciones tradicionales que comparadas con el modelo superintensivo, son como ver la televisión en blanco y negro.

En **Francia**, país con una valoración del aceite de calidad extraordinaria, se están consolidando grandes producciones que hacen augurar futuras nuevas plantaciones. Yéndonos más lejos, en **Chile** se respira un claro entusiasmo con la adopción de este sistema y continúan realizándose nuevos proyectos con el claro objetivo de crear una atractiva industria aceitera competitiva y autosuficiente. En **Estados Unidos** si todavía cabe, el entusiasmo e interés que han despertado las plantacio-

nes de esta índole son todavía mayores, el novedoso sistema ha despertado la curiosidad de agricultores, empresarios e inversores, que sabiendo del potentísimo mercado en el que se encuentran, consideran como una oportunidad inmejorable la posibilidad de crear su propia industria aceitera, sin necesidad de importar todo

su consumo, con una dependencia de mano de obra muy escasa y con un clima inmejorable. Un interés muy similar es el que se ha suscitado en **Australia**, donde las ventajas por sus disponibilidades de superficie son muy grandes y donde consideran a Asia como su principal mercado de ataque, no sin despreciar el resto de mercados mundiales.

Otros países que están adoptando rápidamente el cultivo superintensivo del olivo, son **Túnez** y **Portugal**, ambos están empezando pero cuentan con una clara ventaja a favor que no es ni más ni menos que la experiencia ya acumulada en otros países, teniendo a España siempre como referente, en temas de plantación, manejo o poda.

Caso aparte es el de **Italia**, primer consumidor y segundo productor mundial de aceite de oliva, donde aún priman las medidas proteccionistas de las Denominaciones de Origen Protegidas. Esto les obliga a utilizar variedades sólo aptas para el cultivo tradicional. Italia era hace años uno de los líderes mundiales en la producción de cítricos y frutos secos y hoy por hoy ya no figura ni en las estadísticas. ●

Finca Agrobballabona

Entrevista al Sr. Pedro Soler

Primera plantación superintensiva de olivos realizada en Andalucía

El Sr. Pedro Soler es un catalán de origen y madrileño de adopción. Con sus 44 años se ha dedicado profesionalmente al sector del acero. Desde hace 6 años decidió cambiar absolutamente de aires y dedicarse a la agricultura.

Olint: ¿Por qué del acero a la agricultura?

PS: Porque siempre me ha gustado el campo. Era una ilusión que tenía.

Olint: ¿Y por qué los olivos?

PS: Pues llegó a mis oídos el nuevo sistema de cultivo superintensivo de olivos y haciendo números me pareció lo más interesante.

Olint: Comprar una finca en Andalucía, presuntamente sin agua, plantar olivos y todo ello sin experiencia, ¿parece una apuesta cuanto menos arriesgada?

PS: Pues sí, fue intuición. Sin saber nada de nada de agricultura, compré una finca en Almería y como es una zona donde hay muchos cítricos, opté por diversificar. La finca la compré en el año 1996 y después de estos 6 años, con todo lo que he aprendido, si tuviera que empezar de nuevo, no pondría nada de cítricos y plantaría todo olivos. No sabía nada al principio pero me apunté a unos cursos de formación e investigación agraria en Córdoba. Hice cursos de cultivo del olivar, producción de aceite, cata de aceites y este fue mi aprendizaje en el mundo de la agricultura.

Olint: En estos momentos ud. vive exclusivamente de la agricultura, ¿cuál es el cambio básico de pasar de un sector tan industrial como el acero a la agricultura?

PS: La diferencia es que con el acero yo vendía lo que me dejaban y con la agricultura vendo lo que la agricultura me deja.

Olint: Es lo mismo ¿no?

PS: En parte sí, pero aquí cuanto más produzco, más vendo. En el acero dependía de una siderurgia con una dirección comercial. Estaba más limitado, ahora soy más independiente. Empecé conociendo el sistema, haciendo contactos nuevos. Vender aceite es muy complicado. Hay dos vías: o a granel o embotellado. Yo opté también por embotellar, aunque embotellar el 100% de tu producción partiendo desde cero es muy difícil. Hay muchas marcas en el mercado y hay que pelearse con todos. El consumidor no entiende ni de variedades ni de calidades. Desgraciadamente es bastante ignorante en este sentido y por tal motivo es muy difícil penetrar en el mercado.

Olint: Independientemente del mercado, ¿cuáles son las dificultades más grandes con las que se ha encontrado desde el principio?

PS: El principal problema con el que yo me he encontrado ha sido el agua, un problema que estamos en vías de solucionarlo. El año pasado fue un año muy difícil. En cuanto al clima es inmejorable, hace mucho calor



«El consumidor no entiende ni de variedades ni de calidades. Desgraciadamente es bastante ignorante en este sentido y por tal motivo es muy difícil penetrar en el mercado»



«Mi impresión es que a nivel de distribuidores, el mercado no está preparado. El distribuidor va a precio y vende lo que es más fácil de vender»



y el olivo se adapta perfectamente.

Olint: ¿Ahora el mercado es el próximo reto?

PS: Así es, pero yo no le tengo miedo al mercado.

Olint: ¿Cómo lo quiere plantear? Ha hablado de granel, de embotellado...

PS: El futuro debería ser embotellado para poder defender tu producto con el máximo valor añadido. Pero esto implica también riesgos, gastos, sobre todo comerciales. Se necesitan partners, colaboradores. Ahora mismo he conseguido penetrar en Francia, no sé dentro de dos meses lo que pasará, pero es un primer paso. En Cataluña se está haciendo algo y con el tiempo espero doblar las ventas de embotellado.

Olint: Para tener una idea, ¿qué % de sus ventas corresponden a granel y que % a embotellado?

PS: Aproximadamente el 50% cada uno.

Olint: Con las producciones que ud. ha obtenido es un porcentaje muy alto de embotellado. Seguramente me dirá que la rentabilidad no ha sido la esperada, pero es bastante exitoso ¿no?

PS: Ciertamente, pero en cualquier caso es abrir el mercado y la marca y eso cuesta mucho.

Olint: ¿Valora positivamente el esfuerzo realizado?

PS: Sí, porque estoy seguro que el esfuerzo no será en vano y sólo consiste en avanzar un poco más para conseguir un nivel de equilibrio en los gastos.

Olint: ¿Cómo ha encontrado en el mercado la distribución del aceite embotellado?

PS: Mi impresión es que a nivel de distribuidores, el mercado no está preparado. El distribuidor va a precio y vende lo que es más fácil de vender. Introducir una nueva marca en el mercado cuesta mucho y el distribuidor normalmente busca cosas fáciles.

Olint: Pero esto puede indicar que el consumidor no está preparado.

PS: El consumidor es la segunda parte del problema. Hay una falta total de cultura. No sabe distinguir los distintos tipos de aceite. Hay sólo un % pequeñísimo de la población que sabe lo que es cada cosa y sabe lo que quiere. Y esto es un problema de todos, ya que hay que informar y educar al consumidor sobre cada tipo de aceite. En general los aceites con los que yo me he encontrado en el mercado, son aceites equiparables a los de granel, son más baratos. Hay poca gente que reconozca la diferencia de precio del aceite de Arbequina. Esto es una traba a la hora de comercializar, ya que tu vas más caro que otros aceites. No es lo mismo vender una botella de Arbequina que una de Picual.

Olint: ¿Cuál es el potencial productivo de su finca?

PS: Pues plantado en superintensivo tengo unas 45 Ha a un marco de 3 x 1,35, es decir, unas 2.300 plantas por Ha, lo que da un total de unas 100.000 plantas. Estoy intentando sobrepasar los 20.000 kg/Ha de aceituna. Entre 3.000-4.000 kilos de aceite por Ha. Los rendimientos siempre han rondado el 20%, excepto el año pasado que tuvimos un fuerte problema de agua y bajamos al 15%. Pero las dos anteriores

campañas obtuvimos un rendimiento del 20% industrial.

Olint: ¿Cuáles han sido las producciones medias de su finca hasta la fecha?

PS: Alrededor de los 11.000 kg/Ha, desde la 3ª hoja (plantas con 2,5 años).

Olint: ¿Qué producciones espera este año?

PS: Pues este año espero batir el récord de 11.000 kg/Ha y llegar hasta los 20.000 kg/Ha.

Olint: Una de las cosas sorprendentes de su finca es su poca alternancia, su constancia en la producción, ¿cuál cree que es el secreto?

PS: Hay un tema que no es secreto y es la recolección temprana (principios de noviembre), eso da tiempo a que el olivo se recupere del estrés. Es posible que también influya el clima de aquí, donde el invierno es más tardío y más suave, y la planta todavía tarda más en entrar en parada, con lo que le da más tiempo a recuperarse. En sitios más fríos hay que esperar a la primavera para que recupere. También, debido a este clima seco y al nivel de aireación, el Repilo es prácticamente nulo, sin embargo, en otras zonas más húmedas tienen más problemas con esto.

Olint: El sistema de poda que aplica es bianual. Ha dividido la finca en dos partes y poda un año una parte y otro año la otra parte.

PS: Ya veremos como va esto, pero la idea es intentar sacar más producción de las plantas no podadas y con los años conseguir una regularidad o equilibrio en la producción.

Olint: Hay mucha gente que todavía tiene muchas dudas sobre el sistema superin-

tensivo. Ud. plantó sin tener ningún tipo de experiencia en cultivo tradicional, ¿cómo valoraría el cultivo superintensivo desde su experiencia y qué ventajas le ve respecto al sistema tradicional?

PS: Está claro, concentrar en un espacio menor de terreno una superpoblación de olivos. Mejorar los costes de producción y los de recolección, que en este caso es lo que más prima. Es una cuestión de números. A partir de los 15 años se podrá valorar este sistema y compararlo con un sistema intensivo tradicional.

Olint: ¿Tiene alguna duda, todavía?

PS: Yo ninguna, y después de lo visto si tengo que seguir plantando lo haré en este sistema. Además, es el único sistema que permite que en un espacio muy corto de tiempo se produzca la recolección y la molturación, eso implica una mejoría en la calidad, sobre todo en acidez. No da tiempo a que la aceituna fermente.

Olint: ¿Esto podría ser un argumento muy interesante para su comercialización?

PS: Pues sí, pero el consumidor no lo sabe. Desgraciadamente los aspectos técnicos y agronómicos que influyen en la calidad del aceite no los tienen en cuenta.

Yo no tengo ninguna duda del sistema. Los números están ahí. El que lo quiera reconocer bien y el que no, quizás será porque siempre lo ha criticado y ahora le cuesta mucho rectificar.

Radio Turismo nos ha entregado una medalla de oro. Espero que esto sea el inicio del reconocimiento a la calidad del aceite y que a partir de aquí lleguen más premios y medallas de reconocimiento a la marca para que repercuta en las ventas.●

«Es importante para reducir la alternancia, una recolección temprana (principios de noviembre), eso da tiempo a que el olivo se recupere del estrés. Es posible que también influya el clima de aquí, donde el invierno es más tardío y más suave»



Más novedades en las máquinas para plantar olivos

Los sistemas de plantación que se están utilizando para las plantaciones superintensivas están afortunadamente evolucionando, acorde a la propia y constante mejora del sistema.

Hasta la fecha el sistema más empleado era el de la plantación manual. Pero por un lado el esfuerzo de los viveristas en mejorar la manejabilidad de la planta, y por otro lado la necesidad de reducción de costes y mano de obra, han facilitado la aparición de sistemas mecanizados que resuelven en gran medida esta y alguna que otra problemática. En estos momentos hay dos tipos de máquinas destacables por sus características y prestaciones. Estas son:

1. MÁQUINA DE UN SÓLO SURCO CON APLICACIÓN DE HERBICIDA

Esta máquina lleva ya unos 5 años en el mercado plantando olivos para este tipo de plantaciones. Es una adaptación de una máquina italiana de plantar hortalizas. Posee un rendimiento variable entre 3-5.000 plantas diarias, según las características de la finca a plantar.

Necesita para ello la utilización de tractores poco potentes (80-90 CV) y un equipo de personas reducido (3 personas).

La marcación es manual con una barra horizontal que va marcando el surco sucesivo a medida que planta el anterior. La planta se deposita en la base del surco y posteriormente se tapa con unos discos dorsales.



Olivos recién plantados con la máquina



Vista dorsal de la máquina de un surco con los brazos marcadores

«En estos momentos hay dos tipos de máquinas destacables por sus características y prestaciones»

«Como particularidad más destacable existe la posibilidad de aplicación simultánea de herbicida de preemergencia justo después de la plantación»

Como particularidad más destacable existe la posibilidad de aplicación simultánea de herbicida de preemergencia justo después de la plantación. El herbicida se aplica con dos boquillas orientadas, colocadas en la parte posterior de la máquina. Esta labor es muy interesante ya que supone una reducción de costes sensibles en una operación que siempre se aconseja realizar de forma inmediata después de la plantación.

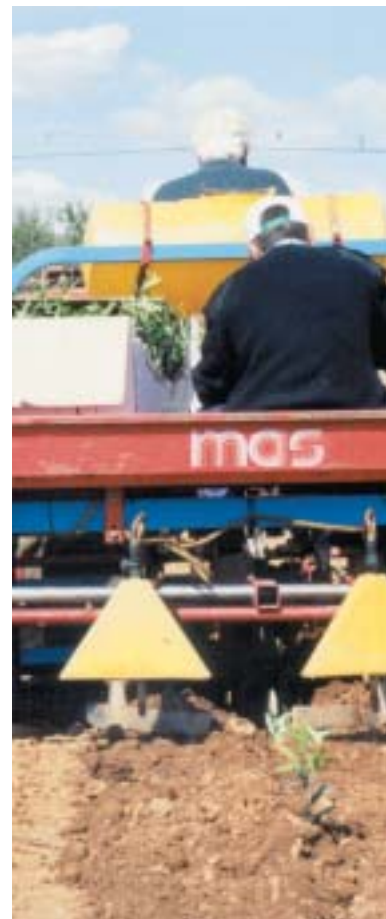
La máquina está preparada para poder al mismo tiempo extender la manguera de riego. Este trabajo puede ralentizar el rendimiento de plantación en unas 1.000 plantas/día.

VENTAJAS

- Máquina muy versátil con buenas posibilidades (herbicida y extender manguera de riego)
- Poca necesidad de mano de obra
- Puede trabajar incluso con tractores de baja potencia

INCONVENIENTES

- Bajo rendimiento diario
- Alineación no perfecta



Detalle de la aplicación de herbicida

2. MÁQUINA BISURCO CON ALINEACIÓN LÁSER

Máquina de origen alemán (Wagner) también empleada para las plantaciones de viña. Es el primer año que ha realizado plantaciones de olivo superintensivas.

Es una máquina que se caracteriza por su alto rendimiento, en torno a las 7-8.000 plantas/día. Necesita para ello la utilización de tractores potentes y un equipo de personas amplio (6-7 personas).

La planta se deposita manualmente detrás de una reja que va abriendo un surco, y posteriormente es tapada por unos discos.

La marcación de las líneas es por láser.●



Máquina de doble surco con alineación láser

VENTAJAS

- Alto rendimiento diario
- Alineación perfecta

INCONVENIENTES

- Máquina poco versátil
- Alta necesidad de mano de obra
- Sólo puede trabajar con tractores de alta potencia



Plantación e instalación de la máquina de riego

VALORACIÓN FINAL

Se trata de dos máquinas con dos prestaciones distintas y que pueden ser válidas en diferentes situaciones.

La máquina de un sólo surco es más apta para fincas de tamaño pequeño-medio (hasta 40 Ha), y con poca disponibilidad de mano de obra.

La máquina bisurco es más apta para fincas grandes (a partir de 40-50 Ha) y con disponibilidad de personal para apoyar la plantación.

«La máquina bisurco se caracteriza por su alto rendimiento, en torno a las 7-8.000 plantas/día»

El programa de lucha contra la mosca del olivo en España

Manuel Civantos López-Villalta.

INTRODUCCIÓN

En este artículo se detalla dentro del Plan Nacional Anual de Medidas para mejorar la calidad del aceite el programa utilizado en España desde 1990, para establecer un sistema de control, alerta, valoración y lucha de la mosca del olivo.

La mosca del olivo (*Bactrocera oleae* Gmel.), es un insecto que se encuentra bastante extendido por las diferentes regiones olivereras españolas, desde las zonas costeras hasta las zonas del interior, y causa daños importantes tanto en la producción, provocando caída de frutos y pérdida de peso, así como en la calidad del aceite, debido a que en las galerías producidas por el insecto en la pulpa se instala una variada micoflora, que en condiciones óptimas de desarrollo, altas humedades y temperaturas templadas, alteran el índice de acidez y las condiciones organolépticas de los aceites producidos. Este hecho se acentúa mucho más si además el fruto procede del suelo.

Por este motivo fue incluida en el Reglamento (CE) 1823/89 de la Comisión de 23 de junio, en el que se aconsejaba a los Es-

tados Miembros productores de aceite de oliva, que pusieran en marcha un Programa Nacional Anual de Medidas destinadas a mejorar la calidad del aceite de oliva, financiadas por medio de los recursos procedentes de la retención sobre la ayuda a la producción. A partir del año 1990, se inicia el Programa para España, incluyendo prioritariamente la aplicación de un sistema de control, alerta, valoración y lucha de la mosca del olivo.

METODOLOGÍA DE TRABAJO

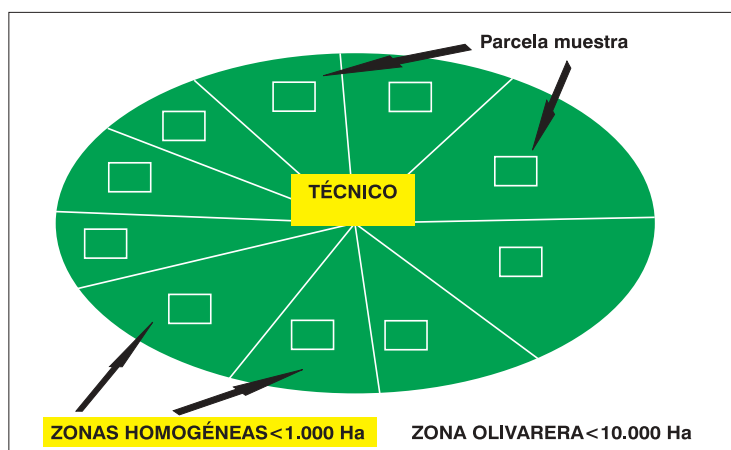
División del Territorio

El territorio se ha dividido en diferentes zonas olivereras, con una superficie máxima de 10.000 Ha y estas a su vez se han dividido en subzonas homogéneas, en cuanto al desarrollo de la mosca del olivo, con una superficie máxima de 1.000 Ha. En esta



Programa de lucha contra la mosca del olivo:
Adultos

«La mosca del olivo causa daños importantes tanto en la producción, como en la calidad del aceite. Alteran el índice de acidez y las condiciones organolépticas de los aceites producidos»



Esquema de la parcela de observación en la red de alertas y control de la «Mosca del olivo»

subzona se fija una parcela de unas 5 hectáreas, que deben ser las más representativas, donde un técnico especializado en IPM realiza los muestreos semanales para estimar la población de mosca y calcula los índices que determinan la necesidad o no de intervenir, cuando se supera el umbral de tratamiento.

Estimación de poblaciones.

En la parcela muestral se eligen al azar 20 árboles, de los cuales a su vez se escogen también al azar, 10 o 20 frutos (dependiendo si el índice de ataque es mayor o menor del 10%, respectivamente). En el caso de variedades de mesa siempre se escogen 50 frutos. Estos frutos se analizan y se observan, si están afectados o no, de la «mosca del olivo».

También, en la parcela muestral, para monitorizar las poblaciones adultas, se colocan tres trampas cromotrópicas amarillas cebadas con cápsula de espiroacetato de 80 mg (feromona sintética de *Bactrocera Oleae*) y tres mosqueros, tipo Mac-Phail, con una separación de al menos 50 m una de otra. En ellas, se cuenta el número de «moscas del olivo» caídas semanalmente.

Umbrales de tratamientos

Los tratamientos en este Programa van dirigidos al control de los adultos en vuelo, utilizando tratamientos cebo y actualmente se distinguen dos



Programa de lucha contra la mosca del olivo, tratamientos aéreos.

umbrales, el primero para la primera aplicación y el segundo para las siguientes:

Primera Aplicación:

Índice poblacional (I_p) ≥ 1 mosca/Mosquero y día. (En trampa Mac-Phail)

Índice de fertilidad (I_f) $\geq 50\%$ Hembras fértiles.

Siguientes Aplicaciones:

Índice poblacional (I_p) ≥ 3 moscas/trampa cromotrópica y día.

Índice de ataque (I_a) $> 2\%$ de fruto con ataque de moscas vivas en alguna de sus fases.

Aplicaciones aéreas

En general los tratamientos se han realizado con pulverizaciones aéreas por ser el procedimiento que se adapta mejor a las zonas olivareras, es más económico y aceptable desde el punto de vista del impacto que produce en el medio, al tratarse sólo una cuarta parte de la superficie. La técnica utilizada es el tratamiento cebo en bandas, con gota gruesa.

«Los tratamientos en este Programa van dirigidos al control de los adultos en vuelo, utilizando tratamientos cebo»

«En general los tratamientos se han realizado con pulverizaciones aéreas. La técnica utilizada es el tratamiento cebo en bandas, con gota gruesa»

«Las bandas son de aproximadamente 25 m de anchura (dependiendo de la envergadura del avión) y están separadas 100 m entre ejes, unas de otras»

Las bandas son de aproximadamente 25 m de anchura (dependiendo de la envergadura del avión) y están separadas 100 m entre ejes, unas de otras. El cebo utilizado es: Proteína Hidrolizada con una riqueza superior al 30%, o la Solución Feromonal (espiroacetato) del 2%. El insecticida casi siempre es el producto formulado que tiene por materia activa Dimetoato del 40%, aunque a veces puede ser sustituido por Triclorfon 80, cuando sea necesario acortar los plazos de seguridad.

Para realizar el tratamiento se prepara una solución que contiene: Dimetoato 40 o Triclorfon 80, al 2,5%, Proteína Hidrolizable al 2,5% (en caso de utilizar como atrayente la solución feromonal de espiroacetato, se utiliza al 0,5%). La cantidad de caldo así preparado que se distribuye por Ha son 20 litros.

Al tratarse en bandas, en las que sólo se pulveriza la cuarta parte del territorio, por cada Ha y aplicación, se utilizan 0,125 litros de Dimetoato 40% o Triclorfon 80, 0,125 kg de Proteína Hidrolizada (o 0,025 litros de Solución Feromonal) y 5 litros de Agua.

Aplicaciones terrestres

En aquellas zonas donde no es aconsejable realizar los tratamientos aéreos, estos pueden ser sustituidos por pulverizaciones terrestres, normalmente con la técnica del cebo.

La dosis es: Insecticida 0,5%, Proteína Hidrolizada 1%.

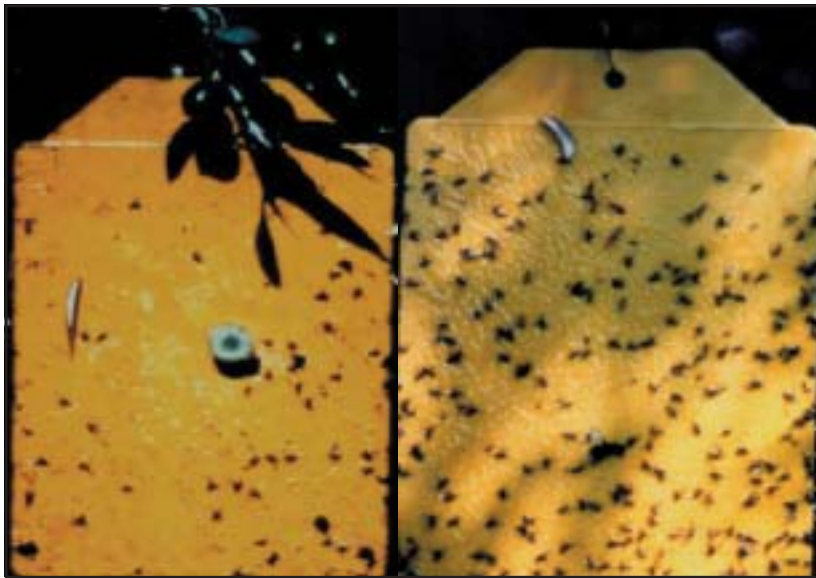
La aplicación se realiza de la forma clásica, es decir, mojan-do unos 2-3 m², en la parte sur del árbol, con la mezcla antes indicada. El caldo medio gastado es de 20-30 litros por Ha, equivalentes a 100/200 c.c. de Insecticida por Ha.

En los últimos años se ha puesto a punto la técnica de utilizar tratamientos en bandas con la misma separación (100 m), en la que se utiliza como insecticida el producto que lleva como materia activa alfacipermetrina o deltametrina a la dosis 1 l/Ha y utilizando como vehículo aceite mineral biodegradable a la dosis de 1 litro. El tratamiento se realiza con la técnica de gota fina (100 micras) con micronair, que dispersa el producto en toda la zona a dosis de 2 l/Ha y elimina el adulto de la mosca del olivo. Es utilizado fundamentalmente en zonas de especial incidencia del insecto, como es Tarragona, o en zonas donde alternan variedades de mesa y molino donde es necesario actuar con plazos de seguridad muy bajos (Sevilla).

RESULTADOS DE LAS CAMPAÑAS

La superficie realizada en España en las diferentes modalidades figura en el Gráfico nº 2. A este respecto podemos indicar que en relación con las superficies tratadas por medios aéreos, las terrestres son muy bajas, pero que van en aumento y ya en los años 1999 y 2000, se aplican en superficies cercanas a las 200.000 Ha. Co-

«En aquellas zonas donde no es aconsejable realizar los tratamientos aéreos, estos pueden ser sustituidos por pulverizaciones terrestres, normalmente con la técnica del cebo»



Programa de lucha contra la mosca del olivo, placas cromotrópicas

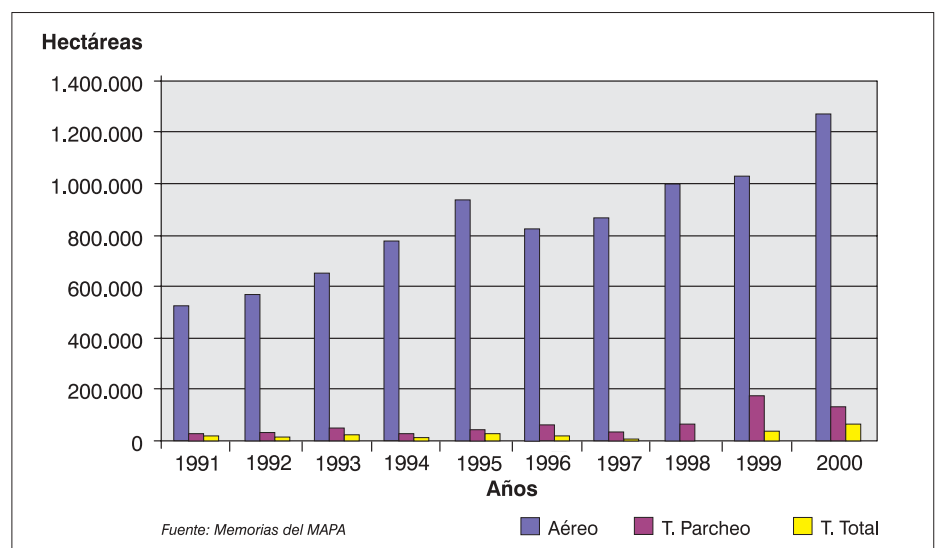
responden a zonas diversas de la geografía española donde no hay una gran continuidad de las zonas olivareras y también recientemente a la imposibilidad de realizar los tratamientos aéreos en zonas donde son frecuentes los olivares ecológicos o zonas de especial protección ambiental. En general las superficies olivareras tratadas cada año han ido en aumento, iniciándose con Ha, en el año 1991, creciendo hasta cerca de 1.000.000 de Ha, hasta 1998, y en los dos últimos años se ha superado claramente esta cifra hasta 1.313.858 en el año 2000. Como se aprecia en el gráfico casi todos se realizan por procedimientos aéreos. Este aumento se ha producido por ser solicitado por el sector que ve en este tratamiento una manera eficaz de mejorar la calidad de los aceites producidos.

El parámetro universalmente utilizado para estimar los daños producidos por la mosca del

olivo, es el porcentaje de fruto afectado por el insecto, ya que está en relación, tanto con los daños producidos directamente en el fruto, por caída y pérdida de peso, como de los indirectos que corresponden a pérdida de calidad de los aceites procedentes de aceitunas con ataque de la «mosca». Se estima que para que el control de las poblaciones del insecto se considere eficaz, este índice debe de ser inferior al 10%. En el Gráfico nº 3, se exponen los datos correspondientes al pe-

«En general las superficies olivareras tratadas cada año han ido en aumento, en los dos últimos años se ha superado claramente esta cifra hasta 1.313.858 en el año 2000»

«Este aumento se ha producido por ser solicitado por el sector que ve en este tratamiento una manera eficaz de mejorar la calidad de los aceites producidos»



Comparación de superficies aéreas, terrestre parcheo y total, en campaña de «mosca del olivo» en España

río 1991-2000 y sólo los años 1992 y 1997 sobrepasaron este umbral (11,2% y 17,3%), quedando por debajo del 20%, que consideramos que sería aceptable.

ACTUACIONES EN ZONAS ECOLÓGICAMENTE SENSIBLES

En zonas ecológicamente sensibles, se han puesto a punto métodos de control eco-compatibles, que nos permiten disminuir de una forma importante los daños producidos por la «mosca del olivo», en base a métodos respetuosos con el medio ambiente. Se han realizado a partir del año 1993 y fundamentalmente han consistido en:

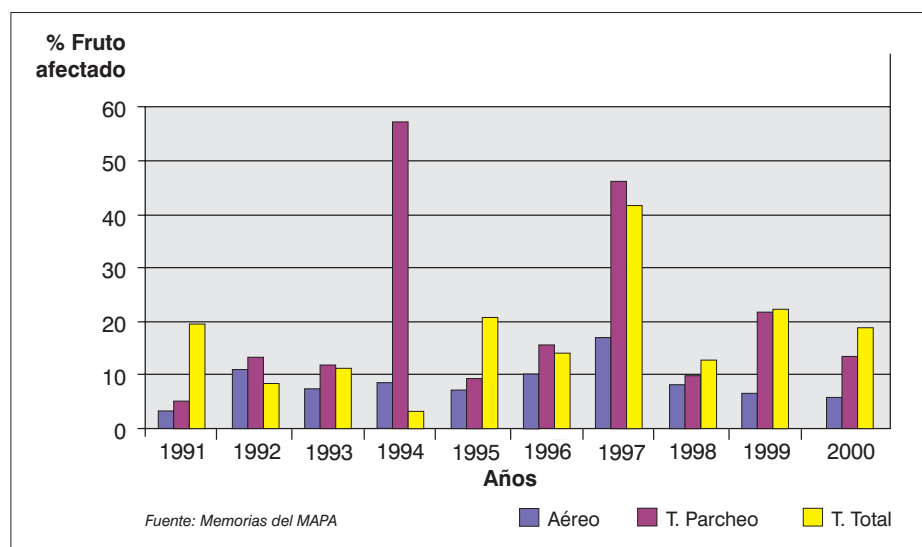
- Tratamientos aéreos contra la mosca del olivo, utilizando como atrayente la solución feromonal acuosa de espiroacetato al 2%, en zonas cercanas al Parque Natural de Cazorla, Segura y las Villas. Los tratamientos han servido para comprobar que dicho atrayente puede sustituir a los usualmente utilizados inespecíficos y con ello respetar a la rica artropofauna del medio olivarero y de las zonas forestales cercanas.

- Tratamiento contra la mosca del olivo en olivares ecológicos, a base de atrayente feromonal e insecticida autorizado para este tipo de producción (piretrina natural 1,5% más rotenona 3%). Los resultados no han sido del todo satisfactorios debido a la poca per-

sistencia de los insecticidas utilizados. Por este motivo para poblaciones medias o bajas, el tratamiento es de eficacia aceptable, si bien en poblaciones elevadas es muy baja su eficacia y no recomendable.

- Tratamientos con el sistema de trampeo masivo, colocando en todos los árboles o uno sí y otro no (según el sistema utilizado), a la altura de la cabeza del operario y orientación sur, una trampa, que lleva: atrayente alimenticio (bicarbonato de amonio) y atrayente feromonal (cápsula conteniendo espiroacetato). La placa en base a un soporte de madera, tejido o cartón, está impregnada de un piretroide (usualmente deltametrina). Los resultados son muy satisfactorios, salvo poblaciones intensas en las que habría que aumentar la cantidad de trampas por hectárea. ●

«En zonas ecológicamente sensibles, se han puesto a punto métodos de control eco-compatibles, que nos permiten disminuir de una forma importante los daños producidos por la «mosca del olivo», en base a métodos respetuosos con el medio ambiente»



Comparación de porcentajes de frutos atacados de «Mosca del olivo» en España, años 1991 al 2000

Ficha varietal de olivo «Koroneiki»

Joan Tous y Agustí Romero
IRTA-Centre Mas Bové
Apartat 415 - 43280 Reus (Tarragona), España

1. OBSERVACIONES GENERALES

Es la principal variedad de aceite de Grecia, destacando su cultivo en la isla de Creta. El fruto de este cultivar es muy pequeño, inferior al de la Arbequina. Esta variedad se ha introducido en la última década en colecciones y ensayos comparativos ubicados en Cataluña y Andalucía y, recientemente, se ha utilizado a nivel experimental en nuevas plantaciones superintensivas, debido a su vigor medio y buena productividad. El IRTA ha seleccionado un clon de esta variedad, denominado «i-38», incluido en la oferta IRTA-DARP de material base certificado de variedades de olivo.

2. ÁREA DE CULTIVO

Variedad griega que ocupa un 50-60% de la superficie olivarera del país, en especial por el Peloponeso, Zákynthos, Creta y Samos. En los últimos años se está extendiendo en algunas nuevas plantaciones superintensivas de España.

3. DESCRIPCIÓN

Árbol

Vigor medio (parecido al de Arbequina), de porte abierto, rebrotante y densidad de copa algo espesa.

Hoja

Tamaño medio, forma elíptico-lanceolada y relación longitud/anchura corta y estrecha. El color del haz es verde oscuro.

Fruto

Color violeta-negro en maduración. Tamaño muy pequeño (peso medio: $0,71 \pm 0,17$ g), forma ovoidal, ligeramente asimétrico y se presenta en racimos. Relación pulpa/hueso baja ($2,7 \pm 0,5$). La forma del ápice es apuntada y la sección transversal máxima es circular. Las lenticelas en la piel del fruto son escasas y pequeñas.

Endocarpio

Tamaño pequeño (peso medio: $0,19 \pm 0,04$ g). Forma alargada y ligeramente asimétrica, superficie lisa, con 7-10 surcos fibrovasculares

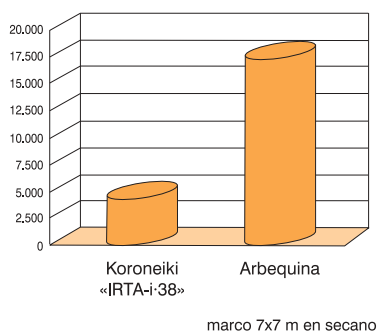


Frutos de la variedad de olivo Koroneiki

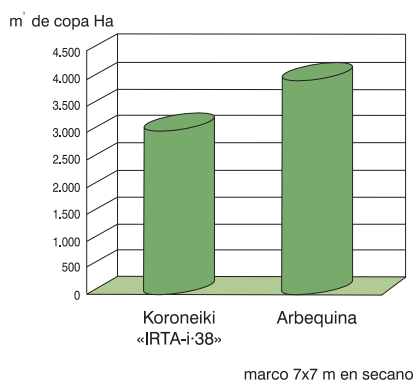


Planta Koroneiki, 2 años

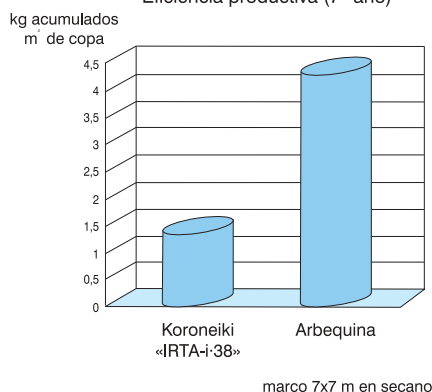
Producción acumulada por Ha (7º año)



Volumen de copa por Ha (7º año)



Eficiencia productiva (7º año)



Producción acumulada, volumen de copa y eficiencia productiva de la variedad 'Koroneiki' en comparación con la 'Arbequina', al 7º año de edad, en seco y a un marco de 7x7 m.

«Variedad productiva, de rápida entrada en producción (3r año de plantación) y poco alternante»

agrupados junto a la línea de sutura. El ápice es apuntado y presenta mucrón.

4. CARACTERÍSTICAS AGRONÓMICAS Y COMERCIALES

Variedad productiva, de rápida entrada en producción (3r año de plantación) y poco alternante. Tiene una inferior eficiencia productiva (cosecha acumulada/volumen de copa) con respecto a otras variedades (Arbequina-i-18®, Arbosana, etc.) estudiadas en seco (pluviometría de 500 mm) en la colección del IRTA-Centro Mas Bové. Considerada rústica y poco tolerante al frío. La época de floración en Cataluña coincide con la de Arbequina y produce mucho polen. La fecha de maduración es media (primera quincena de diciembre) y el fruto tiene una elevada resistencia al desprendimiento que dificulta su recolección mecanizada con vibrador. Sin embargo, se adapta bien a la recogida mecanizada en continuo (máquinas cabalgantes), debido a su moderado vigor y a su forma de frutificación en racimos.

Capacidad media de enraizamiento. Esta variedad se considera tolerante a «repilo» (*Spilocaea oleagina*, Cast), y medianamente resistente a «Verticillium», siendo sensible a «tuberculosis».

El fruto se utiliza para almazara, con un rendimiento graso medio-alto del $45,9 \pm 5,9\%$ sms (equivalente a $25,6 \pm 3,0\%$ smt, para una humedad del

44,1%). El aceite de oliva es apreciado por su color verde característico, buena estabilidad y alto contenido en ácido oleico.

5. CARACTERÍSTICAS DEL ACEITE

Las características químicas del aceite de oliva virgen obtenido en la zona de Tarragona son las siguientes (datos medios de tres árboles durante cuatro cosechas):

- Composición porcentual de los principales ácidos grasos (% \pm desviación estándar):

ác. palmítico (C16:0)...

$11,4 \pm 0,49$

ác. palmitoleico (C16:1)...

$0,83 \pm 0,18$

ác. esteárico (C18:0)...

$2,51 \pm 0,29$

ác. oleico (C18:1)...

$76,6 \pm 0,59$

ác. linoleico (C18:2)...

$6,89 \pm 0,74$

ác. linolénico (C18:3)...

$0,93 \pm 0,15$

relación Insaturados/Saturados... $6,12 \pm 0,29$

relación Mono/Poliinsaturados... $10,0 \pm 1,02$

- Polifenoles totales (ppm de ác. cafeico): 600 ± 167

- Amargor (K225): $0,49 \pm 0,09$

- Estabilidad del aceite (horas a 120°C): $15,23 \pm 4,47$

Sensorialmente, el aceite de oliva virgen procedente de esta variedad se caracteriza:

- Aromáticamente, por tener un buen frutado de tipo ver-

de, acompañado por atributos del mismo tipo, como el verde hoja, la manzana verde, la almendra verde, el tomate verde, la alcachofa y el hinojajo. Aparecen, también, notas muy ligeras de plátano maduro y fresa.

- Las sensaciones gustativas corresponden con su elevado contenido en sustancias fenólicas, con unas intensidades de amargo, picante y astringencia, de tipo alto. La intensidad del dulce es muy baja.

- El perfil olfato-gustativo global corresponde a un aceite virgen de tipo verde, complejo en aromas pero con una evidente falta de dulce y una

tendencia al exceso de amargo, picante y astringencia, que puede aconsejar su combinación con otros aceites para su comercialización.

BIBLIOGRAFÍA

Barranco, D.; Cimato, A.; Fiorino, P.; Rallo, L.; Touzani, A.; Castañeda, C.; Serafini, F.; Trujillo, I., 2000. Catálogo mundial de variedades de olivo. Ed. Consejo Oleícola Internacional (COI), Madrid: 95-96.

Tous, J.; Romero, A.; Plana, J.; Hermoso, J.F., 2000. Behaviour of ten mediterranean olive cultivars in the Northeast of Spain. 4th International Symposium on Olive Growing (ISHS), Valenzano (Bari), Italy. ●



Gino Favagrossa,
Técnico en plantaciones.
Universidad de Fresno.
California

«Para nosotros el sistema de plantación superintensivo de olivos es completamente novedoso. Nos encontramos ante un nuevo reto.

Creo que puede tener muchas ventajas para el agricultor americano, pero estos todavía tienen muchas preguntas que deben ser contestadas y eso sucederá en cuanto el mercado se abra y la industria del



aceite empiece a crecer. De momento el modelo nos parece cuanto menos prometedor.»

«Para nosotros el sistema de plantación superintensivo de olivos es completamente novedoso. Nos encontramos ante un nuevo reto»

John Slaughter,
Burchell Nursery.
California

«Los olivos llevan ya más de 100 años en California, por lo tanto podemos estar seguros de que esta especie se adapta perfectamente.

Estoy convencido de que el aceite de oliva por sus buenas características y por los beneficios que aporta a la salud se va a promocionar gubernamentalmente cada vez más y esto va a ayudar mucho para darse a conocer de cara al consumidor. Por tanto, creo que el consumo de aceite va a aumentar radicalmente. El sistema tiene que ser considerado muy seriamente ya que tiene



muchas ventajas, tales como la necesidad de poca mano de obra y la posibilidad de utilizar la maquinaria destinada a otros cultivos para que el agricultor pueda complementar sus cultivos tradicionales con este nuevo sistema.»

«El sistema tiene que ser considerado muy seriamente ya que tiene muchas ventajas»

«Actualmente sólo le veo ventajas al sistema, lo único que realmente me preocupa es la molturación de las aceitunas»

**Tim
Wagenlaitner,
Viticultor californiano**

«Para nosotros, los agricultores de viña, el sistema de cultivo superintensivo de olivos es de lo más interesante, ya que nos permite aprovechar la maquinaria que utilizamos en nuestros viñedos. También creo que es una alternativa muy buena a los cultivos tradicionales de la zona que no se encuentran en su mejor momento. Actualmente sólo le veo ventajas al sistema, lo



único que realmente me preocupa es la molturación de las aceitunas, pero creo que con el tiempo este problema también desaparecerá.»

**John Gorman,
Manager MurrayView.
Waikerie South Australia**

«Veo el futuro con optimismo debido al incremento del consumo de aceite a nivel mundial y más específicamente en Australia como parte de la dieta mediterránea y los beneficios en la salud.



presenta un esfuerzo y un riesgo económico que no todos pueden asumir.

Creo que podemos ser muy competitivos con respecto a países tradicionales y hacer las cosas bien como hemos hecho en el mundo del vino. Obviamente en mi opinión sólo tiene cabida los sistemas totalmente mecanizados que requieran la mínima mano de obra necesaria.»

«Creo que podemos ser muy competitivos con respecto a países tradicionales y hacer las cosas bien como hemos hecho en el mundo del vino»

Pero actualmente tenemos problemas de capacidad de procesamiento y falta de contratos a largo término para los agricultores que venden las aceitunas. Actualmente hay muchas almazaras en que ellos te elaboran el aceite pero eres tú el que tienes que vender tu aceite, por lo que los agricultores tienen que involucrarse totalmente en el marketing de su aceite. Esto re-

New Holland SB65

MÁQUINA DE COSECHAR AUTOMOTRIZ POLIVALENTE DE ALTO RENDIMIENTO

Una de las grandes novedades del mercado en cuanto a máquinas de recolección se refiere es la nueva New Holland SB65 adaptada para la recolección en continuo de aceitunas.

Durante los últimos años han ido apareciendo nuevos modelos, casi siempre partiendo de

vendimiadoras estándar, que han sido adaptadas al cultivo superintensivo del olivo.

Una de las grandes preocupaciones iniciales de los agricultores era el hecho de que el mercado pudiera ofrecer máquinas capaces de recolectar las aceitunas de manera rápida y sin dañar el árbol. Hoy



«New Holland SB65, presenta una nueva máquina más grande y adaptada a las plantaciones de olivo»

en día esa preocupación ha desaparecido, la SB65 es una clara muestra de ello.

Ofrece como novedades más destacables los siguientes aspectos:

- La anchura entre ejes ha aumentado en 30 cm con relación a otros modelos de alto rendimiento.

- La longitud de la estanqueidad ha aumentado en 30 cm detrás del cabezal de recolección, lo que permitirá optimizar las prestaciones de la máquina.

- Un nuevo sistema de ajuste. En la SB65, el cabezal de recolección S.D.C. es regulable a lo ancho gracias a un mando electro-hidráulico. Este sistema permite adaptar la anchura del cabezal de recolección a cualquier densidad de follaje. Para cosechar en una plantación



más voluminosa, el cabezal de recolección puede llevar como máximo 16 sacudidores por cada lado.

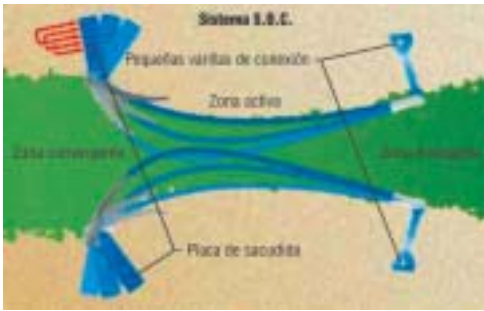
- La nivelación lateral. El portador de alto rendimiento SB65 puede estar equipado con diferentes carreras de cilindros, ya sea 60 cm para la versión estándar o bien 80 cm para la versión alta.



- El brazo de descarga lateral se puede dirigir desde el mando multifunción: Este modelo puede venir equipado con dos cubas o bien con una cuba y un brazo de descarga situado en el lado derecho de la máquina. Un transportador transversal conduce el producto a la cuba o al brazo de descarga. ●

«La New Holland SB65 destaca por su mayor anchura y altura que modelos precedentes»

Ficha técnica: SB65 Máquina automotriz



El cabezal de recolección es regulable en anchura



Máquina automotriz	SB65	
Chasis polivalente	●	
Motor	Iveco	
Tipo	5 cilindros Turbo	
Potencia CEE 88/195	(kW/CV) 110/150	
ISO TR 14396	(kW/CV) 118/160	
Cilindrada	(cm ³) 5851	
Capacidad del depósito	(l) 225	
Puesto de conducción		
Columna de dirección y asiento regulable	●	
Monitor electrónico multifunción con doble visualización	●	
Mando multicontrol	●	
Cabina	●	
Desconector de batería	●	
Transmisión Hidrostática		
Tipo	Sistema antideslizante Heavy duty	
Tracción doble	●	
Neumáticos estándar delanteros	420-70 R24	
traseros	480-70 R24	
Inclinación máxima	(%) 40	
Luz libre	(m) de 2 a 2,8 ó de 2,2 a 2,8	
Parada de emergencia	●	
Nivelación lateral		
Carra de los cilindros	(cm) 60 (estándar) ó 80 (máquina alta)	
Toma de fuerza		
Toma de fuerza de 35 CV / de 45 CV a 540 rpm	●	
Racores hidráulicos rápidos	●	
Circuitos hidráulicos		
5 circuitos / bombas hidráulicas	●	
Bomba principal de centro cerrado con detección de carga	●	
Caudal de la bomba principal 0-98 l/min	●	
Bomba del segundo circuito con engranajes	●	
Caudal de la segunda bomba 50 l/min	●	
Bomba del tercer circuito con engranajes	●	
Caudal de la tercera bomba 22 l/min	●	
Racores hidráulicos rápidos antifugas	●	
Válvula paso integral hacia depósito	●	
Depósito de aceite	(l) 65	
Circuito hidráulico estanco	●	
Polivalencia		
Chasis polivalente	○	
Barra antivuelco trasera	○	
Cabezal de corte		
Tipo	Pendular, autoalineante	
Armazón de sacudida: ajustable desde el interior del cabezal de corte		
Sistema de sacudida S.D.C.: suspendido sobre 4 silent blocks con sacudidores independientes	●	
Número reglaje amplitud	3	
Número de sacudidores	24	
Distancia variable entre guías cepas con puesta en cero automática	(cm) de 18 a 25	
Recolección y transporte		
Longitud de estanqueidad en el suelo	(cm) 240	
Número de cestas	2 x 67	
Transportadores de acero inoxidable	●	
Anchura transportador	(cm) 60	
Sistema de inversión de los transportadores	●	
Velocidad de recolección máx.	(km/h) 7	
Transportador de gran capacidad	●	
Limpieza		
Aspiradores de acero inoxidable con picadoras de sarmientos		
- aspiradores superiores	2	
- aspiradores inferiores	2	
Almacenamiento		
Cubas de acero inoxidable con sifón nivelador desconectable	●	
Número de cubas y capacidad	(l) 1 x 1600 a la izquierda y brazo de descarga ó 2 x 1600	
No contaminante		
Ausencia de flexibles hidráulicos en el interior del túnel de recolección	●	
Protección completa de los motores hidráulicos y flexibles con cárteres, vainas y sistema de drenaje	●	
Los componentes en contacto con la vendimia son de acero inoxidable y de materiales aptos para la industria alimenticia	●	
Opciones		
Control automático de nivelación lateral y de altura (CDMA)	○	
Dimensiones en versión estándar		
Longitud máx. con transportador	(m) 6,54	
Longitud máx. sin transportador	(m) 6,09	
Altura total:		
con cabina	(m) 3,60	
sin cabina	(m) -	
Anchura máx.	(m) 3,22	
Estándar	Opcional	- No disponible

Los principales olivicultores australianos se dan cita en la AOA Conference

La Australian Olive Association Conference reunió durante los días 11 y 12 de octubre en Adelaide (South Australia), a los principales olivicultores australianos. El motivo de la reunión fue la celebración de la AOA Conference.

En ella se abordaron temas como:

- El potencial de Australia para la producción de aceite y aceitunas de mesa
- Estado actual de la investigación olivícola en Australia
- Manejo efectivo de plantaciones
- Recolección
- Calidad de aceite de oliva y aceitunas de mesa
- Marketing de los productos de la aceituna

Nuestra empresa Agromillora, tuvo el honor de ser invitada a

través del Sr. Jordi Mateu quien expuso la Situación Actual en el mundo de las Plantaciones Superintensivas. Otros invitados internacionales fueron: Sr. Fausto Luchetti (Presidente del COI), Louise Ferguson y Paul Vossen (UC Davis, California), Giuseppe Fontanazza (CNR, Italia).

El éxito de las conferencias fue rotundo, contando con la presencia durante los dos días de unos 400 productores y elaboradores procedentes de todas partes del país.

El dinamismo y empuje que la industria australianas va a dar al aceite de oliva puede ser de gran ayuda a todos los países tradicionalmente productores, contribuyendo a dignificar la comercialización del producto en el mundo. ●



«La Australian Olive Association Conference reunió durante los días 11 y 12 de octubre en Adelaide (South Australia), a los principales olivicultores australianos»



2º Field Day en la Finca «California Olive Ranch»

Durante los días 16 y 17 de octubre se realizó el segundo «Field Day» en la finca California Olive Ranch, ubicada en Butte County (California), de 300 Ha, 210 de las cuales están plantadas bajo el sistema superintensivo, a un marco de 4 x 1,65 metros. La finca se plantó en 4 fases, las primeras 50 Ha fueron plantadas en otoño de 1999 y la última fase de plantación se realizó en la primavera de 2001. En total se han plantado 325.000 plantas de las siguientes variedades:

- Arbequina
- Arbosana
- Arbequina i-18
- Koroneiki

Durante los dos días de demostraciones se dieron cita más de 200 agricultores interesados en las nuevas técnicas de plantaciones superintensivas de olivos. Las charlas in-



Gregoire G120

formativas fueron conducidas por distintos expertos del sector (Paul Vossen, Darrell Corti, Albert Katz y Jordi Mateu) y en ellas participaron con gran entusiasmo todos los asistentes. Se pudo constatar el creciente y gran interés que el sistema de cultivo superintensivo de olivos está suscitando entre la población californiana que preocupados por una cierta recesión en su agricultura local, ven este nuevo sistema como una alternativa muy interesante a sus cultivos tradicionales.

Posteriormente a las charlas, el grupo se desplazó hasta la zona donde estaban cosechando y pudieron observar «in situ» el gran trabajo que las máquinas en continuo realizaban y las grandes ventajas que suponen a la hora de recolectar los frutos. En primer lugar se vió trabajar a la Gregoire G120, máquina utilizada para la recolección de viñas, que se adapta perfectamente al olivo y que ofrece unos resultados extraordinarios. A continuación se pudo ver por primera vez una máquina vendimia-



Vista general de la finca

«Los agricultores californianos empiezan a considerar el cultivo del olivo como una variante a sus cultivos tradicionales»



Algunos de los asistentes a las demostraciones



Detalle de las aceitunas en las cintas de recepción

dora de la marca americana Korvan, también utilizada para la vendimia, adaptada al olivo. Los resultados que se pudieron observar, independientemente de algunos ajustes que eran necesarios realizar, parecieron muy prometedores. A continuación se pudo ver en funcionamiento la nueva planta de molturación que la empresa acaba de inaugurar en la misma finca. Los asistentes pudieron observar por primera vez las distintas fases que se realizan durante la producción del aceite en esta moderna almazara californiana. Dicha almazara, equipada con maquinaria PIERALISI y con

una novedosa planta de secado, tiene capacidad para ampliar hasta cuatro veces su tamaño y actualmente puede molturar unos 3.000 kilos/hora. Seguidamente se realizó una comida y una ronda de preguntas donde se pudo constatar el interés y satisfacción de los asistentes después de apreciar en conjunto los distintos procesos en la elaboración del aceite. Por último, pudieron probar el aceite recién procesado después de la realización de una cata por parte de un experto catador español y otro americano que concedieron una nota de 8,5 sobre 9 (en ambas catas), lo cual da un idea de la excelente calidad que obtienen los aceites de las variedades que se están utilizando en el sistema superintensivo.

La nueva almazara que tiene C.O.R se ha convertido en la mayor y primera planta de producción de aceite en Estados Unidos. El mercado americano está despertando y las expectativas de crecimiento son muy grandes. California Olive Ranch ha lanzado la primera piedra y está tomando el pulso a lo que puede ser una gran e importante industria aceitera en el continente americano. ●



Korvan

«Se pudo ver por primera vez una máquina vendimiadora de la marca americana Korvan»



Vista del secador



Vista exterior de la almazara

Chile: empresa española destaca el gran potencial del sector olivarero nacional

La empresa de viveros española ubicada en Chile Agromillora Sur destacó hoy el gran potencial del sector del olivo en este país, al que considera como estratégico para las empresas españolas.

El gerente general de esta empresa, Alfonso Labajos, explicó a EFE que apostar por este sector en Chile, con una superficie de 5.300 hectáreas y en continuo crecimiento, puede tener grandes ventajas comerciales para las empresas españolas.

En este sentido, comentó que con el coste de plantar una hectárea de olivo en España se pueden plantar hasta cuatro hectáreas en Chile, y además valoró la situación estratégica de este país para el acceso a mercados cercanos como Brasil, México o Estados Unidos.

Recordó que Chile negocia un Tratado de Libre Comercio con Estados Unidos, lo que supondrá grandes ventajas para la exportación ya que mientras el aceite de oliva español paga un arancel del 18 por ciento, los productos chilenos entrarán con tasa cero. Por otro lado, hizo hincapié en que Chile está libre de algunas plagas endémicas que sufre España como la mosca del olivo, lo que hace «más cómodo» su cultivo, apostilló Labajos.

El gerente general de Agromillora Sur mencionó que en la región de Aconcagua, en la ciudad de Ovalle, la empresa española

Agrocampaña, que opera en Chile como Agronoble, ha decidido apostar por este sector. Especificó que en junio de 2001 realizaron la primera plantación de unas 200 hectáreas y que en breve plantarán otras 150 hectáreas más, hasta llegar a medio plazo a 2.000 hectáreas.

Agromillora Sur es filial de la matriz Agromillora Catalana que es la primera productora mundial de olivos, con tres millones de plantas, que distribuye por toda la cuenca mediterránea (España, Túnez, Argelia, Marruecos o Francia).

Además es una de las más importantes productoras de portainjertos de frutales de hueso, con una producción entre seis y siete millones de plantas.

Con una experiencia de más de 15 años en el sector viverista, en 1997 inició una fase de expansión hacia otros países que llevó a inaugurar una filial en Chile, donde lleva trabajando cuatro años. Labajos acudió al IV Encuentro Empresarial entre bodegas españolas y chilenas que se celebra hasta el 27 de abril en la ciudad de Santa Cruz, organizado por la institución pública Corporación para el Fomento de la Producción (CORFO), a través de su programa TodoChile.

Este programa que trata de atraer inversiones españolas en el sector vitivinícola, ha comenzado una estrategia similar para el sector del olivo. ●



Aceites Olint

Como ya publicamos en números anteriores, en el apartado «aceites olint», queremos presentar algunos nuevos aceites provenientes de nuevas plantaciones en alta densidad.

Nuestra intención es ir presentando las nuevas marcas de aceites que vayan saliendo al mercado. Su característica común es que todas ellas proceden de nuevas plantaciones en alta densidad. Con esta iniciativa, queremos apo-

yar desde nuestra publicación a todas las empresas y personas que han apostado por este sistema y además con un objetivo claro de crear una marca de gran calidad.

Desde Olint queremos animarles para que nos hagan llegar por correo, etiquetas de sus aceites y de esta manera las podamos publicar en los próximos números de la revista. La única condición es que los aceites procedan de plantaciones superintensivas. ●

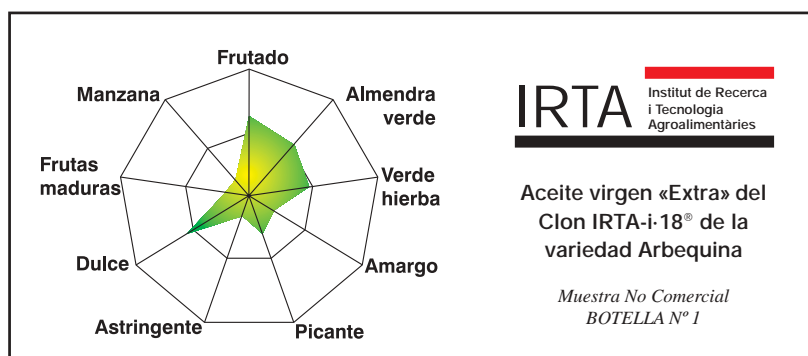


El primer aceite de oliva virgen extra del clon IRTA-i-18[®] de la variedad Arbequina

«Existe la posibilidad real de comercializar aceite virgen IRTA-i-18[®] de *alta gama* y poder diferenciarlo en el mercado global de Arbequina»

El IRTA (Institut de Recerca i Tecnologia Agroalimentàries), Centro Mas Bové de Constantí (Tarragona), presentó el pasado mes de abril, durante la VII edición del Salón Internacional Oleícola (SIO-2002) de Reus, el primer aceite de oliva virgen extra del clon Arbequina IRTA-i-18[®], más productivo y de características sensoriales más armónicas que la Arbequina estándar (ver Olint nº 1). Para ello el IRTA elaboró una serie limitada de botellas diseñadas especialmente para el aceite IRTA-i-18[®] y con un tipo de etiqueta con información *trazable*, como el lugar y fecha de fabricación,

las características de la aceituna, su grado de madurez y otros aspectos sensoriales del aceite. Durante los últimos cuatro años se han plantado más de dos millones de árboles del citado clon en todo el mundo, de manera que existe la posibilidad real de comercializar aceite virgen IRTA-i-18[®] de *alta gama* y poder diferenciarlo en el mercado global de Arbequina, estando el IRTA en disposición de asesorar a las empresas interesadas. Para más información contactar con: IRTA-Transferencia de Tecnología y AcciónComercial. Tel. 934 674 040; Fax 934 674 042; E-mail: lluis.masvidal@irta.es



Finca de producción: Mas Bové (Constantí, Tarragona)

Aceituna cosechada y procesada el 11-12-2001, en la planta piloto del IRTA, con 26% de frutos amarillo-verdoso, un 60% de aceitunas rojizas y un 14% de frutos negros.

Aceite. El Panel de Cata de Aceites de Oliva Virgen de Catalunya lo describe (boletín 128/2002) como aceite virgen caracterizado tanto por su frutado como por la riqueza de atributos, que recuerdan al plátano, la almendra, el tomate, así como aromas anisados.